

## **Zusammenarbeit NEDCON – Magazijnplein**

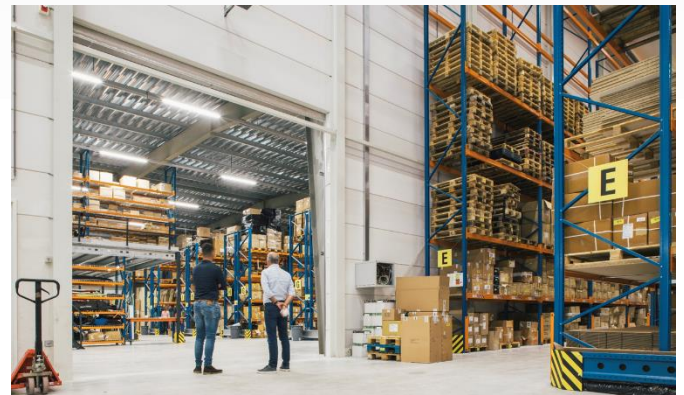
**Zwei Teams, eine Aufgabe: Ihr Lager  
mit der passenden Lösung  
auszustatten!**

**In diesem Artikel erfahren Sie mehr über die Zusammenarbeit zwischen NEDCON und Magazijnplein anhand des Projektes „Kubus Sports“.**

Der Wunsch nach einem größeren Lager entstand bei Kubus Sports bereits vor einiger Zeit; das Lager in Naarden (Niederlande) wurde zu klein für die Lagerung und Distribution des Produktsortiments für seine B2B-Kunden. Mit dem alten Lager konnte Kubus Sports der ständig wachsenden Nachfrage nicht mehr entsprechen. Aus diesem Grund wurde das neue Lager in Nijkerk gekauft und mit dem Anbau einer zusätzlichen Halle in Betrieb genommen.

### **Wer ist Magazijnplein?**

Magazijnplein ist einer der offiziellen NEDCON Partner und hat seinen Sitz in Almelo (Niederlande). Das Unternehmen liefert neue und gebrauchte NEDCON-Komponenten, die funktionsfähig sind. Die Kunden von Magazijnplein beliefert hauptsächlich Kunden in den Niederlanden. Das Unternehmen liefert und montiert die Ausstattung für manuelle Lager. Einen Teil des Materials liefert Magazijnplein direkt aus Vorrat. So ist das Unternehmen in der Lage seine Kunden schnell mit den gewünschten Produkten zu versorgen.



### Wer ist Kubus Sports?

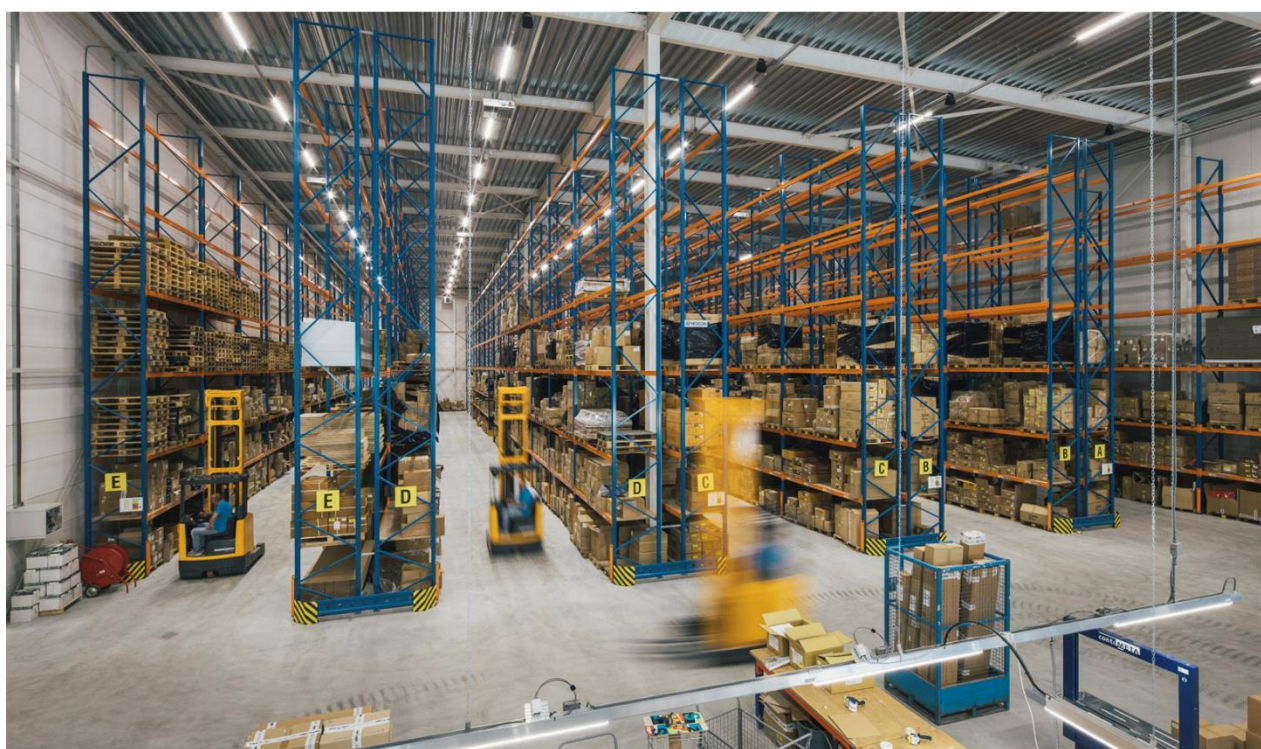
Der Importeur bekannter Sportmarken „Kubus Sports B.V.“ verkauft und liefert Hockey-, Wasser-, Winter- und Funsportprodukte an Händler in den Beneluxländern. Das Unternehmen wurde 1970 in Bussum gegründet und handelte hauptsächlich mit Segelausrüstungen. Im Laufe der Jahre hat sich die Produktpalette erheblich erweitert und inzwischen werden sogar einige eigene Produkte entwickelt. Kubus Sports hat mittlerweile eine führende Position auf seinem Markt eingenommen.



### Die Frage von Kubus Sports

„Wir möchten ein neues Lager einrichten. Wir möchten, dass die Palettenregale für die große und hohe Halle von NEDCON geliefert werden. Besteht aufgrund unseres Budgets die Möglichkeit, die kleinere Halle von einem anderen Unternehmen einrichten zu lassen?“

Die langjährige Zusammenarbeit zwischen NEDCON und Magazijnplein führte schnell zu einer Lösung. Mit der Frage von Kubus Sports im Hinterkopf, kontaktierte Amber Vos, NEDCON Account Manager, Tom Koppelman von Magazijnplein. Und so lieferte Magazijnplein die Einrichtung für die kleine und NEDCON für die große Halle. Auf diese Weise entstand ein Lager, das den Wünschen des Kunden entspricht und eine Lösung, mit der das Unternehmen noch Jahre zufrieden sein wird. Diese Lösung bietet Kubus Sports Qualität, Sicherheit und Benutzerfreundlichkeit.



## Realisierungsphase

Nach Abstimmung der benötigten Komponenten, konnte NEDCON die Produktion in Gang setzen. Magazijnplein lieferte aus Vorrat und hatte die gewünschten Produkte direkt verfügbar. Die Montage wurde gleichzeitig von NEDCON und Magazijnplein in einem Zeitraum von zehn Tagen durchgeführt. Während dieser Zeit stellte Kubus Sports seine Lager- und Distributionsaktivitäten ein.

## Folgende Produkte wurden durch NEDCON geliefert:

- Palettenregale
- Drahtgitterpaneele für die Kartonlagerung und als Durchfallsicherung
- Eckanfahrschutz

## Folgende Produkte wurden durch Magazijnplein geliefert:

- Zwischenbühne mit Großfachregal, um die Höhe optimal auszunutzen, für die Lagerung von Kleingut.
- Großfachregal
- Speziell entworfene Profile für die geordnete Lagerung von Skiern und Hockeyschlägern.

## Erfahrung des Kunden

„Die Zusammenarbeit verlief von der Anfrage bis zur Montage mit beiden Parteien sehr reibungslos“, sagt Alex Cretier, Inhaber von Kubus Sports. „Wir freuen uns, dass das Projekt auf diese Weise gestaltet wurde. Wir genießen die Qualität von NEDCON, jedoch an unser Budget angepasst“.

Tom Koppelman von Magazijnplein fügt hinzu: "Es ist eine echte Win-Win-Situation. Der Kunde bekommt ein Lager ganz nach seinen Wünschen und wir, Magazijnplein und NEDCON, können beide einen Teil des Projekts übernehmen. Das gibt auch unserer Zusammenarbeit Auftrieb, es ist schön, dass wir so als Partner zusammenarbeiten können.

## Sie wünschen weitere Informationen?

Sie möchten ein ähnliches Projekt realisieren? Wenden Sie sich direkt an: [resellers@nedcon.com](mailto:resellers@nedcon.com).